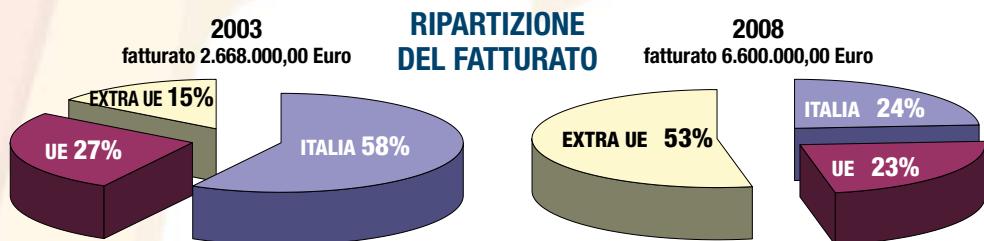




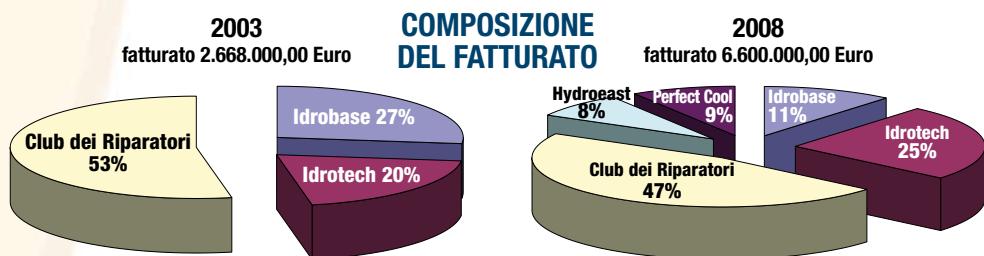
Le soluzioni ...



Dal 2003 (2.668.000,00 Euro) al 2008 (6.600.000,00 Euro) c'è stato un incremento del fatturato del 147%.



I fatturati hanno subito un aumento importante così come è stato decisamente importante la distribuzione dello stesso; quello che un po' di più balza all'occhio è che l'Italia ha mantenuto lo stesso fatturato (circa 1.500.000,00 di Euro) ma rispetto alla crescita aziendale incide meno della metà rispetto a 6 anni fa, mentre nello stesso tempo è letteralmente decollata l'esportazione verso i paesi extra CE (quasi 9 volte il fatturato 2003: 400.000,00 Euro nel 2003 - 3.450.00,00 Euro nel 2008).



Nel 2003 erano 3 le realtà che davano linfa all'azienda successivamente si sono aggiunte Hydroeast (produzione di componenti per costruire idropulitrici - Cina) e Perfect Cool (rinfrescamento settore civile). La composizione del fatturato come si può vedere, ha visto una conferma con l'andare del tempo del Club dei Riparatori (ricambi per tutte le idropulitrici) e di Idrotech (impianti industriali di nebulizzazione), una riduzione del fatturato di Idrobase (idropulitrici professionali) in rapporto alla crescita ed invece un apporto sempre maggiore di realtà come Hydroeast e Perfect Cool.



Anche nel personale c'è stato un grande cambiamento come dimostra lo schema sotto riportato:

	2003 ITALIA	2008 ITALIA + CINA	% di crescita
Personne impiegate	11	43 (29+14)	+290%
Età media	36	33	-9%
Diplomati	6	17(su 29)	+183%
Laureati	3	12(su 29)	+333%
Personne che parlano inglese	8	20	+150%

IL TEAM

Come abbiamo detto anche dal punto di vista strutturale l'aumento di fatturato ha portato ad un notevole aumento degli investimenti nelle infrastrutture:

	2003 ITALIA	2008 ITALIA + CINA	% di crescita
Superficie coperta destinata alla produzione	1085 m ²	3700 m ² (2800+900)	+240%
Superficie destinata agli uffici	210 m ²	450 m ² ITALIA	+115%